

Dein Angebot:

- **?? Attraktives Gehaltspaket**
 - Fixum (**Junior: 2.500 € / Professional: 3.000 € / Senior: 3.500 €**) ??
 - **Steigerung des Fixums:** 500€ pro Jahr bis max. 5.000€ ??
 - Plus leistungsbezogene Provisionen ohne Deckel ??
 - Geiles Provisionsmodell - du musst hungrig sein ?? bis zu über 800 € pro Termin
 - Bei monatlichen und jährlichen Zielerreichungen gibt noch einmal extra Kohle ??
- **?? Zusätzliche freie Tage an Heiligabend & Silvester** - Bei uns bekommst du den 24.12. und den 31.12. zusätzlich geschenkt - ohne Abzug vom Urlaubskontingent - So kannst Du die Feiertage in Ruhe genießen und das Jahr entspannt ausklingen lassen.
- **?? Unbefristeter Arbeitsvertrag** – mit langfristiger Perspektive
- **?? Persönliche & fachliche Weiterentwicklung** – mit individuellen Schulungsplänen
- **?? Teamspirit** – Grillabende, Teamevents, Firmenfeiern
- **?? Modernes Equipment** – (MacBook ??, iPhone ??, Apple ??)
- **?? Flexible Standorte** – z. B. Lippstadt, Werl oder Dortmund – du entscheidest
- **?? 13. Gehalt & Erfolgsboni** – für Urlaub, Weihnachten & besondere Leistungen
- **?? Mitgestaltung erwünscht:** Deine Ideen sind nicht nur willkommen – sie werden gebraucht!

Sales Manager (m/w/d)

(1002)

📍 Standort: Werl 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche

Die **WEP Professional GmbH** ist eine 100%ige Tochter der WEP Personalservice GmbH und spezialisiert auf Personalberatung und Personalvermittlung (Recruiting). Die WEP Gruppe ist seit 2008 als inhabergeführtes Familienunternehmen im Bereich Arbeitnehmerüberlassung, Beratung, Recruiting und Personalvermittlung erfolgreich tätig. Mit einem klaren Fokus auf Qualität und Menschlichkeit bringen wir täglich Bewerber:innen und Unternehmen auf sinnvolle und langfristige Weise zusammen.

Als viermaliger **TOP-Arbeitgeber auf kununu (2023, 2024, 2025 / 2026)** stehen wir für Vertrauen, Transparenz und persönliche Entwicklung. Unsere Zusammenarbeit basiert auf echter Wertschätzung und offener Kommunikation auf Augenhöhe – wir reden „Tacheles“ und setzen uns mit Herz und Verstand für Deinen Erfolg ein.

Wir arbeiten ausschließlich mit ausgesuchten, seriösen Unternehmen zusammen, bei denen wir selbst hinter den Werten und Rahmenbedingungen stehen – so stellen wir sicher, dass Du nicht nur einen neuen Job bekommst, sondern auch die passende Umgebung für Deine persönliche und berufliche Weiterentwicklung.

Zur Verstärkung unseres internen Teams am **Standort Werl** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Sales Manager (m/w/d)**.

Deine Aufgaben:

- **?? Neukundengewinnung mit Köpfchen:**
Du kontaktierst vorqualifizierte Leads, die unsere KI bereits analysiert hat – dein Job ist es, mit gezieltem Storytelling die richtigen Entscheider*innen zu erreichen
- **?? Gatekeeper? Kein Problem!**
Ob charmant, witzig oder strategisch – du findest deinen Weg, am Telefon durchzukommen. Authentizität ist dabei dein stärkstes Werkzeug
- **?? Terminvereinbarung, die überzeugt:**
Du präsentierst unsere Dienstleistung kurz, knackig und überzeugend – und sorgst so für qualifizierte Termine mit unseren Sales-Expert*innen
- **?? Saubere Daten = Sauberer Erfolg:**
Du dokumentierst deine Gespräche präzise im CRM, damit unser Team auf zuverlässige Daten zurückgreifen kann

Das bringst Du mit:

- **Offen für Neues:** Egal ob Quereinsteiger*in oder erfahrener Vertriebsprofi – bei uns zählt deine Einstellung mehr als dein Lebenslauf
- **Karriere-Mindset:** Wir möchten wachsen – gestalte diesen Weg mit uns!
- **Charme & Cleverness:** Du bist kommunikativ, denkst schnell und weißt, wie man Menschen begeistert – mit Fingerspitzengefühl, Schlagfertigkeit und echtem Interesse
- **Mut zur Kaltakquise:** Du gehst gern auf andere zu, hast keine Scheu vor dem ersten Anruf und bist neugierig auf innovative Vertriebsansätze mit KI
- **Sprachliche Stärke:** Du sprichst fließend Deutsch (mind. C1) und wohnst zwischen Paderborn und Dortmund

Wir freuen uns auch sehr über Bewerbungen von Quereinsteigern (m/w/d)!

Was wir Dir bieten?

- **Familiäre Atmosphäre** mit regelmäßigen Events wie Grillen, Lunches, Brunches, Feste und Unternehmungen
- **Freiräume** damit Du deine eigenen Ideen mit einbringen kannst, Projekte mit zu entwickeln und zu gestalten als auch dich persönlich weiterzuentwickeln
- **Offene Feedback-Kultur** in Verbindung mit einer familiären und humorvollen Arbeitsumgebung, in der wir lösungsorientiert und produktiv arbeiten und uns entfalten können
- **MacBooks & iPhones** - unsere Mitarbeiter sind uns wichtig, deswegen ist auch eine gute Arbeitsausstattung wichtig, um gut, ordentlich und produktiv zu arbeiten.
- **Moderne Arbeitsplätze** mit hellen und lichtdurchfluteten Büros
- **Passgenaue Einarbeitungspläne**, welche individuell auf deine Erfahrungen und Kenntnisse abgestimmt werden

Die WEP Gruppe ist auf passgenaue Besetzung in der Personalvermittlung spezialisiert.

Wir matchen Dich mit Deinem neuen Arbeitgeber.

Dein persönlicher Ansprechpartner   für diese Position ist:

Herr Lars Wlotzka (Geschäftsführer) - erreichbar unter: 02941 958 90 60.

Komm gerne persönlich in unsere Niederlassungen  

WEP Professional GmbH, Spielplatzstraße 21, 59555 Lippstadt

WEP Professional GmbH, Saarlandstraße 25, 44139 Dortmund

Oder schreib uns doch einfach eine Nachricht   .

Schreibe uns eine   (bewerbung@wep-personalservice.de) bzw. eine   (0152 341 65 11 0) oder starte den "Jetzt Bewerben"-Button für Deine Bewerbung bei der WEP!

Nicht der passende Job für dich?

Wir suchen für Dich Deinen Job den Du willst. Individuell, persönlich, ehrlich!

Unsere Mandanten suchen neue Talente - Wir bringen Euch zusammen!

Abteilung(en): WEP Intern